FOTO
4 × 5 cm

Daniel Navarro Ibáñez

Ejecutivo de cuentas · Venta B2B

CONTACTO

6XX XXX XXX
daniel.navarro@example.com
Valencia (España)
linkedin.com/in/tu-usuario

COMPETENCIAS

- Venta consultiva ●●●●●
- Negociación ●●●●○
- Cuentas clave ●●●●○
- Previsión de ventas ●●●○○

IDIOMAS

Español	Nativo
Valenciano	C1
Inglés	B2
Francés	A2

HERRAMIENTAS

Programa de gestión de clientes (CRM)
Hojas de cálculo y presentaciones
Correo y videollamadas

PERFIL

Ejecutivo de cuentas con 8 años de experiencia en venta B2B de soluciones para el sector alimentario. Acostumbrado a trabajar por objetivos, a cuidar la relación con el cliente después de la venta y a coordinarse con el equipo técnico. Busco un puesto de responsable comercial en una empresa con cartera consolidada.

EXPERIENCIA

Ejecutivo de cuentas senior | Distribuciones Mediterráneo — 2022 – Actualidad

- Gestión de una cartera de 45 clientes de hostelería y comercio; renovación del 92 % de los contratos anuales (dato de ejemplo).
- Preparación de propuestas y negociación de condiciones con compras y dirección.
- Coordinación con logística y posventa para resolver incidencias en menos de 48 horas.

Comercial de zona | Envases Turia — 2018 – 2022

- Apertura de 30 cuentas nuevas en la provincia mediante visitas y seguimiento telefónico.
- Informe mensual de ventas y previsión para la dirección comercial.

Representante comercial junior | Bebidas del Litoral — 2016 – 2018

- Venta en ruta a bares y restaurantes; control de cobros y devoluciones.
- Primeras acciones de formación de producto para el personal de sala.

FORMACIÓN

Grado en Administración de Empresas | Universidad de ejemplo — 2012 – 2016

Curso de negociación comercial (40 h) | Cámara de ejemplo — 2021

Curso de venta consultiva (20 h) | Escuela de negocios de ejemplo — 2019

INFORMACIÓN ADICIONAL

Carné de conducir B · Vehículo propio · Disponibilidad para viajar

Datos ficticios de ejemplo: sustituye el texto por el tuyo y borra esta línea.